

Vacature: Accountmanager Oogheelkunde Rayon West-Nederland

Wil jij werken in een specialistische en snel ontwikkelende markt binnen de medische technologie? Krijg jij energie van het opbouwen van langdurige klantrelaties én het realiseren van new business? Ook als je nu werkt als optometrist en de ambitie hebt om jouw klinische kennis te combineren met een commerciële buitendienstrol, ben je bij ons aan het juiste adres. Dan is deze rol als Accountmanager Oogheelkunde bij Laservision Instruments iets voor jou.

Wie zijn wij?

Laservision Instruments B.V. is een innovatief, toonaangevend en ambitieus bedrijf met 45 medewerkers en verschillende locaties in Nederland. We zijn gespecialiseerd in de verkoop en het onderhoud van medische apparatuur binnen verschillende disciplines.

Al meer dan 35 jaar zijn wij een betrouwbare leverancier van innovatieve producten en diensten binnen de medische sector en de private markt. Wij streven ernaar om de beste oplossingen te bieden en onze klanten te ondersteunen in hun missie om de gezondheid en het welzijn van mensen te verbeteren.

Wat ga je doen?

Als Accountmanager Oogheelkunde ben je verantwoordelijk voor het beheren en uitbreiden van het klantenbestand in West-Nederland. Je bent het eerste aanspreekpunt voor klanten en adviseert hen over passende oplossingen.

Je werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Het onderhouden en uitbouwen van relaties met bestaande klanten
- Het actief werven van nieuwe klanten (new business)
- Het adviseren over oogheelkundige apparatuur en toepassingen
- Het geven van productdemonstraties en trainingen
- Het signaleren van marktontwikkelingen en commerciële kansen
- Het samenwerken met interne afdelingen, zoals binnendienst, service en marketing

Wat breng jij mee?

- Hbo werk- en denkniveau
- Ervaring in een commerciële functie (B2B is een pré) met voorkeur in de medisch sector **ó** een achtergrond als optometrist met de ambitie om de buitendienst in te gaan
- Affiniteit met oogheelkunde en geavanceerde laser en diagnostische apparatuur
- Sterke communicatieve en commerciële vaardigheden
- Een zelfstandige en proactieve werkhouding
- Woonachtig in West- of Midden-Nederland
- In het bezit van rijbewijs B

Wat bieden wij?

- Een zelfstandige en afwisselende functie
- Een marktconform salaris met bonusregeling en aantrekkelijke secundaire arbeidsvoorwaarden
- Auto van de zaak, laptop en telefoon
- Pensioenregeling
- Mogelijkheden voor training en ontwikkeling
- Werken in een professionele en groeiende organisatie

Interesse?

Ben jij onze ideale kandidaat? Aarzel dan niet om jouw motivatiebrief en CV te sturen naar hrm@laservision.nl t.a.v. Edwin Marck voor extra details over deze functie, via telefoonnummer [0529-428000](tel:0529-428000) of edwin.marck@laservision.nl. We kijken uit naar jouw sollicitatie!