

Vacature: Accountmanager Oogheelkunde

Ben jij een gepassioneerde salestijger met een oog voor succes? Heb je altijd al willen schitteren in de boeiende wereld van oogheelkunde? Dan hebben wij dé perfecte rol voor jou! Laservision Instruments is op zoek naar een Accountmanager Oogheelkunde voor het prachtige Noord-Nederland.

Wie zijn wij

Laservision Instruments B.V. is een innovatief, toonaangevend en ambitieus bedrijf gespecialiseerd in verkoop en onderhoud van medische apparatuur in verschillende disciplines. Al meer dan 30 jaar zijn wij een betrouwbare leverancier van innovatieve producten en diensten binnen de medische sector en private markt. Wij streven ernaar om de beste oplossingen te bieden aan onze klanten en hen te ondersteunen in hun missie om de gezondheid en het welzijn van mensen te verbeteren.

Wat ga je doen?

- **Ontdek het Noorden:** Als Accountmanager Oogheelkunde ga je op een avontuurlijke ontdekkingsreis door het betoverende Noord-Nederland. Je verkent de regio, bouwt aan relaties en opent deuren met een vleugje charme.
- **Koester bestaande klanten:** Bestaande klanten zijn als oude vrienden, en jij bent de beste vriend die ze zich kunnen wensen. Je biedt ondersteuning, luistert naar hun behoeften en zorgt ervoor dat ze altijd tevreden zijn.
- **Verkoopmagie:** Met jouw magische verkoopvaardigheden weet je het complete assortiment aan oogheelkundige apparatuur en diensten te verkopen. Van refractie-units tot geavanceerde lasers, jij maakt elke deal mogelijk.
- **Stralende presentaties:** Sta in de schijnwerpers en geef sprankelende presentaties en trainingen. Je deelt jouw kennis en enthousiasme met klanten en collega's, waardoor je hun harten verovert.
- **Samenwerken voor succes:** Samenwerken is de sleutel tot succes! Je werkt nauw samen met ons dynamische team om onze doelen te bereiken en onze klanten de beste service te bieden.
- **Marketing mastermind:** Samen met ons marketingteam bedenk je briljante plannen om Laservision nog groter te maken.
- **De Wereld is je podium:** Vertegenwoordig Laservision op nationale en internationale beurzen.
- **Service met een glimlach:** Jouw klantenservice is legendarisch. Je staat altijd klaar om vragen te beantwoorden, problemen op te lossen en een glimlach op het gezicht van onze klanten te toveren.

Vacature: Accountmanager Oogheelkunde

Wat bieden wij?

- **Een dynamische werkomgeving:** Een uitdagende rol binnen een innovatief en ambitieus bedrijf. Bij Laservision Instruments is geen dag hetzelfde, en dat maakt het zo spannend!
- **Kansen voor groei:** Bij ons krijg je volop kansen om te groeien en jezelf te ontwikkelen. We investeren in jouw professionele ontwikkeling en bieden trainingen en opleidingsmogelijkheden.
- **Een competitief salaris:** Een marktconform salaris, afgestemd op jouw ervaring en prestaties.
- **Secundaire arbeidsvoorwaarden:** Naast een goed salaris bieden we ook aantrekkelijke secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder een leaseauto, laptop, telefoon en een uitstekende pensioenregeling.
- **Een hecht team:** Bij Laservision Instruments maak je deel uit van een hecht en enthousiast team. Samen werken we hard, maar er is ook altijd ruimte voor plezier en gezelligheid.

Wat vragen wij?

- **Commercieel talent:** Je hebt ervaring in een soortgelijke functie en een passie voor het behalen van resultaten, of je bent een starter met de juiste drive en ambitie. Ervaring in de medische sector of oogheelkunde is een pré.
- **Thuis in het noorden:** Je woont in Noord of Midden Nederland.
- **Uitstekende communicatieve vaardigheden:** Je bent een sterke communicator en kunt goed luisteren naar de behoeften van klanten.
- **Zelfstandigheid en initiatief:** Je kunt zelfstandig werken, neemt initiatief en bent proactief in het vinden van nieuwe kansen en mogelijkheden.
- **Klantgerichte instelling:** Je hebt oog voor de behoeften van klanten en streeft altijd naar de hoogste klanttevredenheid.
- **Teamspeler:** Je bent een teamspeler die goed kan samenwerken met collega's en andere afdelingen binnen de organisatie.
- **Rijbewijs B:** Je bent in het bezit van een rijbewijs B en bent bereid om te reizen binnen Noord-Nederland.

Kom bij ons team!

Ben jij onze ideale kandidaat? Aarzel dan niet om je motivatiebrief en CV te sturen naar hrm@laservision.nl t.a.v. **Tom Graus**. Voor extra details over deze functie, voel je vrij om contact op te nemen met Tom Graus (Salesmanager oogheelkunde) via telefoonnummer **06-83806825**. We kijken uit naar je sollicitatie!

